Sesgo

El **sesgo** es un peso desproporcionado a favor o en contra de una cosa, persona o grupo en comparación con otra, generalmente de una manera que se considera injusta.

Los sesgos se pueden aprender observando contextos [culturales](https://es.wikipedia.org/wiki/Cultura). Las personas pueden desarrollar sesgos hacia o en contra de un individuo, un [grupo étnico](https://es.wikipedia.org/wiki/Etnia), una identidad sexual o de género, una nación, una religión, una [clase social](https://es.wikipedia.org/wiki/Clase_social), un partido político, paradigmas e ideologías teóricas dentro de los dominios académicos o una especie.[1](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-1)​ Sesgo significa unilateral, carece de un punto de vista neutral o no tiene una mente abierta. El sesgo puede venir en muchas formas y está relacionado con el [prejuicio](https://es.wikipedia.org/wiki/Prejuicio) y la [intuición](https://es.wikipedia.org/wiki/Intuici%C3%B3n).[2](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Merriam-Webster-2)​

En ciencia e ingeniería, un sesgo es un [error sistemático](https://es.wikipedia.org/wiki/Error_experimental). El [sesgo estadístico](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo_estad%C3%ADstico) resulta de un [muestreo](https://es.wikipedia.org/wiki/Muestra_estad%C3%ADstica) injusto de una población, o de un proceso de [estimación](https://es.wikipedia.org/wiki/Estimaci%C3%B3n_(matem%C3%A1ticas)) que no da resultados precisos en promedio.

 Etimología

La palabra probablemente deriva del antiguo provenzal al [antiguo francés](https://es.wikipedia.org/wiki/Franc%C3%A9s_antiguo) *biais*, "*de costado, con desprecio, contra el grano*". De donde viene el *biais* [francés](https://es.wikipedia.org/wiki/Idioma_franc%C3%A9s), "*una inclinación, una pendiente, una oblicua*".[3](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-etymology-3)​

Parece haber entrado en [inglés](https://es.wikipedia.org/wiki/Idioma_ingl%C3%A9s) a través del juego de los [tazones](https://es.wikipedia.org/wiki/Bowls), donde se refería a bolas hechas con un peso mayor en un lado. Lo que se expandió al uso figurativo, "*una tendencia unilateral de la mente*" y, al principio, especialmente en la ley, "*propensión o prejuicio indebido*".[3](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-etymology-3)​

Tipos de sesgo

**Sesgos cognitivos**

Un sesgo cognitivo es un error repetitivo o básico en pensar, evaluar, recordar u otros procesos cognitivos.[4](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Chegg-4)​ Es decir, un patrón de desviación de los estándares en el juicio, por el cual las inferencias se pueden crear sin razón.[5](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-5)​ Las personas crean su propia " [realidad social](https://es.wikipedia.org/w/index.php?title=Realidad_social&action=edit&redlink=1) subjetiva" a partir de sus propias percepciones,[6](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-6)​ su visión del mundo puede dictar su comportamiento.[7](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-7)​ Por lo tanto, los sesgos cognitivos a veces pueden conducir a una distorsión perceptiva, juicio impreciso, interpretación ilógica o lo que en general se llama [irracionalidad](https://es.wikipedia.org/wiki/Irracionalidad).[8](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-8)​[9](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-9)​[10](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-10)​ Sin embargo, algunos sesgos cognitivos se consideran [adaptativos](https://es.wikipedia.org/w/index.php?title=Comportamiento_adaptativo&action=edit&redlink=1) y, por lo tanto, pueden conducir al éxito en la situación apropiada.[11](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-11)​ Además, los sesgos cognitivos pueden permitir elecciones más rápidas cuando la velocidad es más valiosa que la precisión.[12](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-12)​ Otros sesgos cognitivos son un "subproducto" de las limitaciones del procesamiento humano,[13](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Haselton,_M._G.,_Nettle,_D.,_&_Andrews,_P._W._2005_724%E2%80%93746-13)​ que se producen debido a la [ausencia de mecanismos mentales apropiados](https://es.wikipedia.org/wiki/Racionalidad_limitada), o simplemente de las limitaciones humanas en el [procesamiento de la información](https://es.wikipedia.org/wiki/Procesamiento_de_la_informaci%C3%B3n).[14](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-14)​

**Anclaje**

El anclaje es una [heurística psicológica](https://es.wikipedia.org/wiki/Heur%C3%ADstica_del_juicio) que describe la propensión a confiar en la primera [información que se](https://es.wikipedia.org/wiki/Informaci%C3%B3n) encuentra al [tomar decisiones](https://es.wikipedia.org/wiki/Toma_de_decisiones).[15](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-ScienceDaily-15)​[16](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Investopedia-16)​ De acuerdo con esta [heurística](https://es.wikipedia.org/wiki/Heur%C3%ADstica), los individuos comienzan con un punto de referencia sugerido implícitamente (el "ancla") y hacen ajustes para alcanzar su estimación. Por ejemplo, el precio inicial ofrecido por un automóvil usado establece el estándar para el resto de las [negociaciones](https://es.wikipedia.org/wiki/Negociaci%C3%B3n), por lo que los [precios](https://es.wikipedia.org/wiki/Precio) más [bajos](https://es.wikipedia.org/wiki/Precio) que el precio inicial parecen más razonables incluso si aún son más altos de lo que vale el automóvil.[17](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-TverskyKahneman1974-17)​[18](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-18)​

**Apofenia**

La apofenia, también conocida como patronicidad,[19](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-19)​[20](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-20)​ o agenticidad,[21](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-21)​ es la tendencia humana a percibir patrones significativos dentro de datos [aleatorios](https://es.wikipedia.org/wiki/Aleatoriedad). La apofenia está bien documentada como una [racionalización](https://es.wikipedia.org/wiki/Racionalizaci%C3%B3n) para el juego. Los jugadores pueden imaginar que ven patrones en los números que aparecen en [loterías](https://es.wikipedia.org/wiki/Loter%C3%ADa), [juegos de cartas](https://es.wikipedia.org/wiki/Juego_de_naipes) o [ruedas de ruleta](https://es.wikipedia.org/wiki/Ruleta).[22](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-22)​ Una manifestación de esto se conoce como la " [falacia del jugador](https://es.wikipedia.org/wiki/Falacia_del_apostador) ".

Pareidolia es la forma visual o auditiva de la apofenia. Se ha sugerido que la pareidolia combinada con la [hierofanía](https://es.wikipedia.org/wiki/Hierofan%C3%ADa" \o "Hierofanía) puede haber ayudado a las sociedades antiguas a organizar el caos y hacer que el mundo sea inteligible.[23](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-23)​[24](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-24)​

**Sesgo de atribución**

Un sesgo de atribución puede ocurrir cuando los individuos evalúan o intentan descubrir explicaciones detrás de sus propias conductas y las de los demás.[25](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Heider-25)​[26](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Kelley_1967-26)​[27](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-27)​ Las personas hacen [atribuciones](https://es.wikipedia.org/wiki/Teor%C3%ADa_de_la_atribuci%C3%B3n) sobre las causas de su comportamiento y el de los demás; pero estas atribuciones no necesariamente reflejan precisamente la realidad. En lugar de operar como perceptores objetivos, los individuos se inclinan a los resbalones perceptivos que incitan entendimientos sesgados de su mundo social.[28](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-28)​[29](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Nisbett_and_Ross_1980-29)​ Cuando juzgamos a otros, tendemos a asumir que sus acciones son el resultado de factores internos como la [personalidad](https://es.wikipedia.org/wiki/Personalidad), mientras que tendemos a asumir que nuestras propias acciones surgen debido a la necesidad de circunstancias externas. Existe una amplia gama de tipos de sesgos de atribución, como el [error de atribución final](https://es.wikipedia.org/w/index.php?title=Error_de_atribuci%C3%B3n_final&action=edit&redlink=1), el [error de atribución fundamental](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo_de_correspondencia), el [sesgo de actor-observador](https://es.wikipedia.org/wiki/Asimetr%C3%ADa_actor-observador) y [el sesgo de autoservicio](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo_de_autoservicio).

**Sesgo de confirmación**

El sesgo de confirmación es la tendencia a [buscar](https://es.wikipedia.org/wiki/Investigaci%C3%B3n), [interpretar](https://es.wikipedia.org/wiki/Evaluaci%C3%B3n), favorecer y [recuperar](https://es.wikipedia.org/wiki/Recuperaci%C3%B3n_(memoria)) información de una manera que confirma las [creencias](https://es.wikipedia.org/wiki/Creencia) o [hipótesis de una persona, al](https://es.wikipedia.org/wiki/Hip%C3%B3tesis_(m%C3%A9todo_cient%C3%ADfico)) tiempo que presta una atención desproporcionadamente menor a la información que la contradice.[30](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-30)​ El efecto es más fuerte para los problemas con carga [emocional](https://es.wikipedia.org/wiki/Emoci%C3%B3n) y para las creencias profundamente arraigadas. Las personas también tienden a interpretar la evidencia ambigua como un apoyo a su posición existente. Se invocó la búsqueda sesgada, la interpretación y la memoria para explicar la [polarización de la actitud](https://es.wikipedia.org/wiki/Polarizaci%C3%B3n_de_la_actitud) (cuando un desacuerdo se vuelve más extremo a pesar de que las diferentes partes están expuestas a la misma evidencia), la [perseverancia de la creencia](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo_de_confirmaci%C3%B3n) (cuando las creencias persisten después de que la evidencia se demuestra que es falsa), el efecto de la primacía irracional (una mayor confianza en la información encontrada al principio de una serie) y la [correlación ilusoria](https://es.wikipedia.org/w/index.php?title=Correlaci%C3%B3n_ilusoria&action=edit&redlink=1) (cuando las personas perciben falsamente una asociación entre dos eventos o situaciones). Los sesgos de confirmación contribuyen al [exceso de confianza](https://es.wikipedia.org/wiki/Efecto_superconfianza) en las creencias personales y pueden mantener o fortalecer las creencias frente a la evidencia contraria. Se han encontrado malas [decisiones](https://es.wikipedia.org/wiki/Toma_de_decisiones) debido a estos sesgos en contextos políticos y organizativos.[31](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-cbiaspolitics-31)​[32](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-32)​

**Enmarcado**

El encuadre implica la [construcción](https://es.wikipedia.org/wiki/Constructo_social) [social de fenómenos sociales](https://es.wikipedia.org/wiki/Fen%C3%B3meno_social) por parte de los [medios de comunicación](https://es.wikipedia.org/wiki/Medio_de_comunicaci%C3%B3n_de_masas), [los movimientos políticos o sociales](https://es.wikipedia.org/wiki/Ideolog%C3%ADa), [los líderes políticos](https://es.wikipedia.org/wiki/Pol%C3%ADtico), etc. Es una influencia sobre cómo las personas se organizan, perciben y se comunican sobre la [realidad](https://es.wikipedia.org/wiki/Realidad).[33](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Druckman2001-33)​ Puede ser positivo o negativo, dependiendo de la audiencia y del tipo de información que se presenta. Para fines políticos, el marco a menudo presenta los hechos de tal manera que implica un problema que necesita una solución. Los miembros de los partidos políticos intentan enmarcar los problemas de una manera que hace que una solución que favorezca su propia inclinación política aparezca como el curso de acción más apropiado para la situación actual.[34](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-van_der_Pas-34)​ Como se entiende en la [teoría social](https://es.wikipedia.org/wiki/Teor%C3%ADa_social), el encuadre es un [esquema](https://es.wikipedia.org/wiki/Esquema_(psicolog%C3%ADa)) de [interpretación](https://es.wikipedia.org/wiki/Interpretaci%C3%B3n_(l%C3%B3gica)), una colección de [anécdotas](https://es.wikipedia.org/wiki/Prueba_anecd%C3%B3tica) y [estereotipos](https://es.wikipedia.org/wiki/Estereotipo), en los que los individuos confían para comprender y responder a los eventos.[35](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Goffman1974-35)​ Las personas usan los filtros para dar sentido al mundo, las elecciones que luego toman son influenciadas por su creación de un marco.

El sesgo cultural es el fenómeno relacionado de interpretar y juzgar fenómenos según estándares inherentes a la propia cultura. Existen numerosos sesgos de este tipo, relacionados con las normas culturales para el color, la ubicación de las partes del cuerpo, la [selección de pareja](https://es.wikipedia.org/wiki/Selecci%C3%B3n_intersexual), los conceptos de [justicia](https://es.wikipedia.org/wiki/Justicia), la validez [lingüística](https://es.wikipedia.org/wiki/Ling%C3%BC%C3%ADstica) y [lógica](https://es.wikipedia.org/wiki/L%C3%B3gica), la aceptabilidad de las [pruebas](https://es.wikipedia.org/wiki/Evidencia_(filosof%C3%ADa)) y los [tabúes](https://es.wikipedia.org/wiki/Tab%C3%BA). Las personas comunes tienden a imaginar que otras personas son básicamente lo mismo, no significativamente más o menos valiosas, probablemente vinculadas emocionalmente a diferentes grupos y diferentes tierras.

**Efecto halo y efecto cuerno**

El efecto halo y el efecto cuerno se producen cuando la impresión general de un [observador](https://es.wikipedia.org/wiki/Observaci%C3%B3n) de una persona, [organización](https://es.wikipedia.org/wiki/Organizaci%C3%B3n), [marca](https://es.wikipedia.org/wiki/Marca) o [producto](https://es.wikipedia.org/wiki/Producto_(mercadotecnia)) influye en sus sentimientos acerca de los aspectos específicos del carácter o las propiedades de esa entidad.[36](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-study.com-36)​[37](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Investopedia_halo-37)​[38](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-38)​

El nombre efecto halo se basa en el concepto de halo del santo y es un tipo específico de [sesgo de confirmación](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo_de_confirmaci%C3%B3n), en el que los sentimientos positivos en un área hacen que las características cuestionables o desconocidas se vean de manera positiva. Si al observador le gusta un aspecto de algo, tendrá una predisposición positiva a todo lo relacionado con él.[39](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-39)​[40](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-nisbett-40)​[41](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-41)​[42](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-ostrove_sigall1975-42)​ Se ha encontrado que la [apariencia](https://es.wikipedia.org/wiki/Atractivo_f%C3%ADsico) de una persona produce un efecto de halo.[43](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-43)​ El efecto halo también está presente en el campo del [marketing](https://es.wikipedia.org/wiki/Marketing) de [marca](https://es.wikipedia.org/wiki/Marca), lo que afecta la percepción de las [empresas](https://es.wikipedia.org/wiki/Empresa) y las [organizaciones no gubernamentales (ONG)](https://es.wikipedia.org/wiki/Organizaci%C3%B3n_no_gubernamental).[44](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-44)​[45](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-45)​[46](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-46)​[47](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-47)​[48](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-48)​[49](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-49)​[50](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-50)​

Lo opuesto al halo es el efecto cuerno, cuando "los individuos creen (que los rasgos negativos) están interconectados".[51](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-JoshKennon-51)​ El término efecto cuerno se refiere a [mano cornuta](https://es.wikipedia.org/wiki/Mano_cornuta). Funciona en una dirección negativa: si al observador no le gusta un aspecto de algo, tendrá una predisposición negativa hacia otros aspectos.[52](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Attitudes-52)​

Ambos de estos efectos de sesgo a menudo chocan con frases como "*las palabras significan algo*"[53](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-53)​[54](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-54)​ y "Tus palabras tienen un historial".[55](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-55)​

**Sesgo de autoservicio**

El sesgo egoísta es la tendencia a que los procesos [cognitivos](https://es.wikipedia.org/wiki/Cognici%C3%B3n) o [perceptivos](https://es.wikipedia.org/wiki/Percepci%C3%B3n) se vean [distorsionados](https://es.wikipedia.org/wiki/Distorsi%C3%B3n_cognitiva) por la necesidad del individuo de mantener y mejorar el [autoestima](https://es.wikipedia.org/wiki/Autoestima).[56](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-56)​ Es la propensión a acreditar el logro de nuestras propias capacidades y esfuerzos, y aun así atribuir el fracaso a factores externos,[57](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-57)​ para descartar la legitimidad de la crítica negativa, concentrarse en cualidades y logros positivos y, sin embargo, ignorar las fallas y fallas. Los estudios han demostrado que este sesgo puede afectar el [comportamiento](https://es.wikipedia.org/wiki/Comportamiento_humano) en el lugar de trabajo,[58](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Pal-58)​ en las [relaciones interpersonales](https://es.wikipedia.org/wiki/Relaci%C3%B3n_interpersonal),[59](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Campbell_et_al.-59)​ en la práctica de [deportes](https://es.wikipedia.org/wiki/Deporte),[60](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-DeMichele-60)​ y en las [decisiones de los consumidores](https://es.wikipedia.org/wiki/Comportamiento_del_consumidor).[61](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Moon-61)​

**Sesgo de statu quo**

El sesgo del statu quo es un [sesgo emocional](https://es.wikipedia.org/w/index.php?title=Sesgo_emocional&action=edit&redlink=1); una preferencia por el estado actual de las cosas. La línea de base actual (o statu quo) se toma como un punto de referencia, y cualquier cambio a partir de esa línea de base se percibe como una pérdida. El sesgo de statu quo debe distinguirse de una preferencia racional por el [statu quo](https://es.wikipedia.org/wiki/Statu_quo), como cuando el estado actual de las cosas es objetivamente superior a las alternativas disponibles, o cuando la información imperfecta es un problema importante. Sin embargo, una gran cantidad de evidencia muestra que el sesgo de statu quo afecta con frecuencia a la toma de decisiones humana.[62](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-62)​

**Sesgo estadístico**

El sesgo estadístico es una tendencia sistemática en el proceso de recopilación de datos, lo que da como resultado resultados erróneos y engañosos. Esto puede ocurrir de varias maneras, en la forma en que se selecciona la muestra o en la forma en que se recopilan los datos.[84](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-84)​ Es una propiedad de una técnica [estadística](https://es.wikipedia.org/wiki/Estad%C3%ADstica) o de sus resultados, por lo que el [valor esperado](https://es.wikipedia.org/wiki/Esperanza_matem%C3%A1tica) de los resultados difiere de la [estimación](https://es.wikipedia.org/wiki/Estimaci%C3%B3n_estad%C3%ADstica) del verdadero [parámetro](https://es.wikipedia.org/w/index.php?title=Parameter&action=edit&redlink=1) cuantitativo subyacente.

**Sesgo de pronóstico**

Un sesgo de pronóstico es cuando hay diferencias consistentes entre los resultados y los pronósticos de esas cantidades; es decir: los pronósticos pueden tener una tendencia general a ser demasiado altos o demasiado bajos.

**Efecto observador-expectativa**

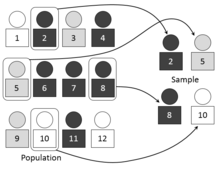
El efecto de la expectativa del observador es cuando [las](https://es.wikipedia.org/wiki/Investigaci%C3%B3n) expectativas de un [investigador](https://es.wikipedia.org/wiki/Investigaci%C3%B3n) hacen que influyan subconscientemente en las personas que participan en un experimento. Por lo general, se [controla](https://es.wikipedia.org/wiki/Control_cient%C3%ADfico) mediante un [sistema de doble ciego](https://es.wikipedia.org/wiki/Doble_ciego) y fue una razón importante para el desarrollo de experimentos de doble ciego.

**Informes de sesgo y sesgo de deseabilidad social**

En [epidemiología](https://es.wikipedia.org/wiki/Epidemiolog%C3%ADa) e [investigación empírica](https://es.wikipedia.org/w/index.php?title=Empirical_research&action=edit&redlink=1), el sesgo de informe se define como "revelación selectiva o supresión de información" de comportamiento no deseado por parte de sujetos[85](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-Porta2008-85)​ o investigadores.[86](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-86)​[87](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-87)​ Se refiere a una tendencia a sub-informar resultados experimentales inesperados o indeseables, mientras confía más en los resultados esperados o deseables. Esto puede propagarse, ya que cada instancia refuerza el statu quo, y los experimentadores posteriores justifican su propio sesgo de informe al observar que los experimentadores anteriores informaron resultados diferentes.

El sesgo de la deseabilidad social es un sesgo dentro de [la investigación en ciencias sociales](https://es.wikipedia.org/wiki/Metodolog%C3%ADa_de_ciencias_sociales), donde los [encuestados](https://es.wikipedia.org/wiki/Encuesta) pueden responder a las preguntas de una manera que otros verán positivamente.[88](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-SDRdef-88)​ Puede tomar la forma de sobreestimar el comportamiento loable, o sub-informar el comportamiento indeseable. Este sesgo interfiere con la interpretación de las tendencias promedio así como con las diferencias individuales. La inclinación representa un problema importante con los cuestionarios de autoinforme ; de especial preocupación son los autoinformes de habilidades, [personalidades](https://es.wikipedia.org/wiki/Personalidad), [comportamiento sexual](https://es.wikipedia.org/wiki/Comportamiento_sexual_humano) y [uso de drogas](https://es.wikipedia.org/wiki/Uso_recreativo_de_drogas).[88](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-SDRdef-88)​

**Sesgo de selección**

[](https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Simple_random_sampling.PNG)

Se supone que el [muestreo](https://es.wikipedia.org/wiki/Muestreo_(estad%C3%ADstica)) debe recolectar una [muestra](https://es.wikipedia.org/wiki/Muestra_estad%C3%ADstica) representativa de una [población](https://es.wikipedia.org/wiki/Poblaci%C3%B3n_estad%C3%ADstica).

El sesgo de selección es el sesgo, consciente o inconsciente, introducido en un estudio por la forma en que los individuos, los grupos o los datos se seleccionan para el análisis, si de esa manera se logra que no se logre una verdadera aleatorización, lo que garantiza que la muestra obtenida no sea representativa de la Población destinada a ser analizada.[89](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_note-89)​ Lo que da como resultado una muestra que puede ser significativamente diferente de la población en general.

Bibliografia

[↑](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_ref-1) Steinbock, Bonnie (1978). [«Speciesism and the Idea of Equality»](https://web.archive.org/web/20141205205839/http:/journals.cambridge.org/action/displayAbstract?fromPage=online&aid=3475308&fileId=S0031819100016582). *Philosophy* **53** (204): 247-256. [doi](https://es.wikipedia.org/wiki/Digital_object_identifier):[10.1017/S0031819100016582](https://dx.doi.org/10.1017%2FS0031819100016582). Archivado desde [el original](http://journals.cambridge.org/action/displayAbstract?fromPage=online&aid=3475308&fileId=S0031819100016582) el 5 de diciembre de 2014.

1. ↑ [Saltar a:](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo" \l "cite_ref-Merriam-Webster_2-0)***[a](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo" \l "cite_ref-Merriam-Webster_2-0)*** [***b***](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_ref-Merriam-Webster_2-1) "bias ...; prejudice", The New Merriam–Webster Dictionary, [ISBN](https://es.wikipedia.org/wiki/ISBN) [0877799008](http://worldcat.org/isbn/0877799008)
2. ↑ [Saltar a:](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo" \l "cite_ref-etymology_3-0)***[a](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo" \l "cite_ref-etymology_3-0)*** [***b***](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_ref-etymology_3-1) [«Online Etymology Dictionary, *Bias*»](https://www.etymonline.com/word/bias). Consultado el 26 Aug 2018.
3. [↑](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_ref-Chegg_4-0) [*Definition of Cognitive Bias*](https://archive.is/20160509015823/http:/www.chegg.com/homework-help/definitions/cognitive-bias-13). Chegg. Archivado desde [el original](http://www.chegg.com/homework-help/definitions/cognitive-bias-13) el 9 May 2016. Consultado el 1 de septiembre de 2015.
4. [↑](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_ref-5) Haselton, M. G.; Nettle, D.; Andrews, P. W. (2005). *The evolution of cognitive bias*. In D. M. Buss (Ed.), The Handbook of Evolutionary Psychology: Hoboken, NJ, US: John Wiley & Sons Inc. pp. 724-746.
5. [↑](https://es.wikipedia.org/wiki/Sesgo#cite_ref-6) Bless, H.; Fiedler, K.; Strack, F. (2004). *Social cognition: How individuals construct social reality*. Hove and New York: Psychology Press. p. 2.

Entre otros .